



Wir suchen für ein weltweit agierendes Unternehmen in der Automobilzuliefererindustrie an einem attraktiven Standort in Südwestdeutschland geeignete Kandidaten für die unten genannte Position. Das Unternehmen ist mit 72 Produktionsstandorten in 19 Ländern und Verkaufsorganisationen in über 170 Ländern vertreten.

## Account Manager Erstausrüstung Technik (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Technische Kundenbetreuung des Erstausrüsters auf allen Ebenen sowie die interne und externe internationale Steuerung Ihrer kundenspezifischen Projekte
- Durch die enge Zusammenarbeit mit dem OEM tragen Sie zur frühzeitigen Erkennung seiner Bedürfnisse und deren gezielte Umsetzung in die Produkt- und Geschäftsstrategie bei
- Sie kennen die Entwicklungsprozesse Ihrer Kunden, deren Arbeitsmethoden, Entscheidungswege und können daher Ihre Projekte erfolgreich steuern
- Antizipation der Kundenbedürfnisse und zukünftigen Projekte des OEM
- Erfolgreiche und gezielte Akquisition der Entwicklungsprojekte basierend auf dem technischen Produkt und Service-Angebot
- Planen und koordinieren aller technischen Entwicklungen mit dem Erstausrüster
- Sicherstellung eines erfolgreichen Anlaufes Ihres Projektes
- Erster interner und externer Ansprechpartner bezogen auf alle technischen Fragen für Ihren Kunden
- Pflegen und intensivieren vieler zum Teil auch internationaler Kontakte, um die Arbeit mit Ihrem Kunden innerhalb des Teams und der definierten Prozesse abzustimmen Entwicklungsabteilung des Kunden, Entwicklungszentren, Supply Chain).

### Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine qualifizierte technische Ausbildung als Ingenieur(in)
- Sie besitzen Kontaktfähigkeit, Überzeugungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Des Weiteren verfügen Sie über Erfahrung im Umgang mit Kunden vorzugsweise im Automotive Bereich sowie idealerweise auch im Bereich erfolgreiches technisches Projektmanagement
- Sie runden Ihr Profil mit guten PC-Kenntnissen ab
- Sie agieren mehrsprachig (französisch, englisch)
- Sie sind belastbar, kommunikations- und verkaufsstark
- Sie überzeugen mit einem seriösen und gewinnenden Auftreten
- Sicherer Umgang mit der Top-Management Ebene Ihrer Kunden ist für Sie selbstverständlich
- Gute Integrations- und Teamfähigkeit, hohe Selbstmotivation, hohe soziale Kompetenz, Konflikt- und Konsensfähigkeit kennzeichnen Sie
- Sie sind initiativ, überzeugungsfähig und zupackend, umsetzungsstark und fähig, strategisch zu denken und zu handeln

### Kontakt:

Der erste Kontakt sollte bitte über das Kontaktformular abgewickelt werden.  
Wir freuen uns auf Ihren Kontakt.